



WORKSHOP - PROSPETAR PARA O SUCESSO -PÓS-LABORAL

Carga Horária:4 horasLocal de Realização:LeiriaHorário:19h às 23hFinanciamento:NãoData de Início:21/03/2018Data de Fim:21/03/2018

DESTINATÁRIOS

Público em geral, focado em melhorar a sua capacidade de angariação e prospeção de clientes.

OBJECTIVOS GERAIS

Todos os formando compreendam a importancia da Propeção para angariação de mais clientes; Os formandos devem reter ferramentas para conseguirem ter resultados em prospeção com menos esforço.

REQUISITOS DE ACESSO

_

PLANO CURRICULAR

- O que nos leva a angariar mais clientes?
- Como o devemos fazer?
- Como nos organizamos para tal?
- Que tipos de prospeção devemos fazer?
- Ferramentas para nos ajudar em cada um desses tipos de prospeção.

METODOLOGIAS

Será adotado um método expositivo associado a uma forte componente prática de exercícios e role-play. Esta metodologia mista será desenvolvida através de técnicas interativas, com dinâmicas de grupo seguidas de reflexão e partilha de conhecimentos/saberes entre os participantes.

FORMADORES

Fernando Baptista

OBSERVAÇÕES

Investimento - 20Euros

REGALIAS

Certificado