

WORKSHOP - PROSPETAR PARA O SUCESSO - PÓS-LABORAL

Carga Horária: 4 horas
Horário: 19h às 23h
Data de Início: 21/03/2018

Local de Realização: Leiria
Financiamento: Não
Data de Fim: 21/03/2018

DESTINATÁRIOS

Público em geral, focado em melhorar a sua capacidade de angariação e prospeção de clientes.

OBJECTIVOS GERAIS

Todos os formando compreendam a importancia da Propeção para angariação de mais clientes;
Os formandos devem reter ferramentas para conseguirem ter resultados em prospeção com menos esforço.

REQUISITOS DE ACESSO

—

PLANO CURRICULAR

- O que nos leva a angariar mais clientes?
- Como o devemos fazer?
- Como nos organizamos para tal?
- Que tipos de prospeção devemos fazer?
- Ferramentas para nos ajudar em cada um desses tipos de prospeção.

METODOLOGIAS

Será adotado um método expositivo associado a uma forte componente prática de exercícios e role-play. Esta metodologia mista será desenvolvida através de técnicas interativas, com dinâmicas de grupo seguidas de reflexão e partilha de conhecimentos/saberes entre os participantes.

FORMADORES

Fernando Baptista

OBSERVAÇÕES

Investimento - 20Euros

REGALIAS
Certificado

KnowHow - Consultores, Ida.

Rua Anzebino da Cruz Saraiva, n.º 342
1º andar, escritório 1,
2415-371 LEIRIA

[T] +351 244 835 355/6
[F] +351 244 835 357
[E] geral@knowhow.pt

www.knowhow.pt